



Treninzi zaposlenih za učešće u tenderskoj proceduri su odlično rešenje za sva mala i srednja preduzeća kako bi znanje koje imaju postalo kvalitet kojim se predstavljaju. Na treninzima se radi sa malim grupama ljudi, ili se obuka sprovodi pojedinačno, tako da su polaznici u mogućnosti da saznaju mnogo više informacija i steknu potrebno znanje za samostalni rad, što u radu sa velikim grupama na seminarima nije moguće postići.

Obuka na treninzima koje organizuje Moj Tender obuhvata:

- Razumevanje uloge Tenderske prodaje u ukupnom procesu razvoja poslovanja, ključnih uticaja i kritičnih faktora uspeha na Tenderu i donošenje odluka,
- Kako da odgovorite na Tendersku dokumentaciju a da Vam ponuda bude neoboriva,
- Formiranje strategije razvoja preduzeća kroz Tendersku prodaju,
- Razvijanje predloga vrednosti i identifikacija ključnih kupaca i konkurencije na Tenderima,
- Upoznavanje preduzeća sa kojim poslujemo kroz Tenderki vid prodaje,
- Formiranje tima za izradu Tendera uz jasnu podelu zaduženja,
- Upravljanje timom za optimizaciju Tendera,
- Testovi provere poznavanja zakona o javnim nabavkama i provera praktične primene istog,
- Post ocena ponuda – zašto je kompanija pobedila ili izgubila na Tenderu.

Moj Tender jer nam je to cilj!

office@mojtender.com , darija21@neobee.net

tel: 021.465.255

mob: 063.367.116